

Koncept:

Webkitchen er leverandør til en række af danske webbaserede køkkenfirmaer.

Fælles for alle forhandlere er at de tilbyder salg af køkken, bad, garderobe og bordplader online.

Der ydes høj service, op til 10 års garanti og butikkerne er aldrig lukket. (online 24/7)

WebKitchen bruger de samme producenter som mange af de store anerkendte køkkenbutikker, og kan derfor garantere at kvaliteten er den absolut højeste.

Som forhandler vil du blive underlagt samme vilkår som de nuværende forhandlere, hvilket betyder at du vil få din egen webshop med dertil hørende faciliteter og du vil blive en del af WebKitchens netværk, hurtig levering og gunstige leveringsaftaler fra vores leverandører, samt gode rabatter.

Vi leverer en færdig "butik" til dig og det er så op til dig som forhandler at skabe succes. I denne guide vil vi prøve at klarlægge hvad det betyder at være forhandler gennem WebKitchen, hvad du bliver udstyret med, hvordan du kommer i gang og ikke mindst økonomien i at have en webshop samt fordelene ved at have en web butik frem for en traditionel forretning.

Historie:

WebKitchen blev startet i august 2008, men er et udspring af køkken forretningen Celebert i Aalborg.

Celebert står bag shoppen NettoSkabe.dk, og har her igennem solgt køkkener online i snart 2 år.

Konceptet bag webkitchen.dk er skabt af virksomhedens ene-ejer Birk Aagaard.

WebKitchen.dk ejes og drives formelt af selskabet Celebert, der blev etableret i 2003 af Birk Aagaard.

Økonomi:

At starte en Webshop gennem Webkitchen er gratis, der er ingen oprettelse gebyr eller lager binding.

Shoppen koster dog kr. 1500 at leje pr. måneden og der betales altid 3 måneder forud.

Du har en høj rabatssats fra de enkle leverandører på deres vejl. udsalgspriser. Det er dig der bestemmer dine priser, på din webshop.

Shoppen kan opsiges med 3 måneders varsel.

Generelt for WebKitchen:

Vi har kun oplevet fremgang i omsætning, og der er en meget stor interesse for at købe varer gennem vores webshoppen. Vores markedsandel er stadig lille i forhold til hvor mange køkkener m.m der bliver solgt i Danmark, men vi er godt på vej, til at blive en større trussel mod, de store anerkendte etablerede køkken firmaer.

Vi har udviklet vores koncept gennem flere år, og har nu et koncept som virker. Vi håber på at endnu flere vil være med til at gøre succes, endnu større, vil du?

Dig som licensejer:

Som licensejer gennem WebKitchen vil du få rigtig mange fordele, blandt andet vil du kunne købe varer gennem vores leverandører og dermed benytte vores fordele og samhandelsaftaler. Du har en forretning, uden etablerings omkostninger, fra dag 1, hvor du kan sælge varer, og tjene penge.

Når du vælger at blive licensejer vil du få din helt egen webshop med dertil hørende administrationsside.

Der udover har vores programmører lavet en økonomi/ordre system som hjælper os alle med at styre de mange ordre, samt hvad du har tjener på de enkle ordre.

Ordre:

Der mange forskellige måder at få ordre på. Eks. Her under.

Salg direkte på shoppen, ordrer forløber således at de fremkommer gennem webshoppen. Når en ordre er modtaget vil du i administrationen til webshoppen kunne se ordre inkl. alle nødvendige oplysninger.

Når du har modtaget en ordre, skal den sendes til den til leverandøren, som så ekspederer ordren og sender den direkte ud til kunden hurtigst muligt.

Som forhandler får du tilgang til Webkitchen modulet (Order/økonomi system), hvori du skal indtaste alle relevante oplysninger.

Efter at have indtastet ordren i Webkitchen modulet vil du kunne følge ordren fra bestilling til levering og hele tiden kunne holde en åben dialog med dine kunder.

Når det gælder specielle bordplader skal de tegnes og sendes til pågældende leverandør, som derefter behandler ordren og beregner leveringstid.

Der er også licensejere der besøger kunden, og hjælper med opmåling, bestilling, osv.

Hvordan du vælger at sælge varer, er 100% din beslutning.

Din webshop:

Med din helt egen webshop får du en unik mulighed for at komme ud til kunder i hele landet og ikke blive bundet af et postnummer. Webshoppen indeholder p.t. flere tusinde varer, hvilket inkluderer mange forskellige fronter. De forskellige fronter er udvalgt på baggrund af popularitet, i tillæg vil der være en oversigt over alle tilgængelige fronter.

Der er også et stort udvalg af bordplader; nogle fåes i standard længder, men de er et stort udvalg af prøver som kunder kan få tilsendt. I udgangspunktet findes der ingen begrænsninger på hvilke typer bordplader vi kan levere.

Vi har også oprettet forskellige badmiljøer, men kan levere badskabe med alle tilgængelige fronter.

Vi har også garderobeskabe i forskellige modeller, som også kan leveres med samtlige fronter.

Hvad angår vvs så forhandler vi også det, samt hvidevarer, vinduer og der er mange nye varer på vej.

Vores grafiker opretter en ny webshop, hvilket inkluderer en standard "køreklar" webshop, med dertil

hørende grafik, har du andre ønsker en farve valg, skal du selv aftale det med grafikerens, og han vil lave en god pris til dig på de ekstra ting du ønsker.

WebKitchen modulet:

I Webkitchen modulet skal du oprette alle dine kunder, med hvad de har købt for, hvad din indkøbspris, så er der styr på økonomien.

System sørger selv for at sende meldinger til dine kunder. Her i blandt "tak for ordre"-mail, leveringstid og fragtbrevs nummer.

Alle vores kunder skal, og føler de bliver behandlet godt, de skal have alle de informationer vi har til rådighed så snart du har dem, det er også samtidig væsentlig letter at få en stor volume i salget når de ting er på plads.

Og så er det også skønt at se hvad du har tjent, i dag og i denne måned osv.

Markedsføring:

Hvis du vælger at markedsføre din shop på internettet på de forskellige søgemaskiner som google, msn og jubii osv. betaler du pr. besøgende/klik til din side. De koster fra ca. 2 kr. pr. klik.

Hvis du vælger at markedsføre dig i aviser eks. koster det ca. 3000 kr. for en annonce og der er ingen garanti for der er nogen der besøger din hjemmeside.

Der er nogen der ingen penge bruger på markedsføring og der er andre der bruger 1000 kr. pr. dag.

Vi stiller ingen krav til et månedligt budget.

Shoppens søgemaskineoptimeret når den kommer fra os.

Leverandører:

Multi-Living i Langå leverer samtlige skabe. I tillæg leverer de i begrænset omfang bordplader og vaske. Blandt andet bordplader i laminat og massiv træ.

DFI Geisler leverer bordplader i stort set alle materialer; kompaktlaminat, glas, terrazzo, beton, granit og stål, samt et stort udvalg af vaske både til køkken og bad.

Dansk Boligstål AS er vores primære leverandør af Corian © bordplader. Dansk Boligstål står også gerne for opmålinger af individuelle løsninger.

Mogensen Danmark AS leverer skræddersyede løsninger indenfor skydedørsgarderober.

Produkterne:

Når du starter op som Licenslejer, bliver du "Holdt i hånden", så bliver du sat grundigt ind i de produkter vi sælger. Alle vores leverandører kontakter dig, og giver dig gratis varer prøver og et grundigt produkt kendskab omkring deres produkter, så du er 100% klædt på til at rådgive dine nye kunder.

Hvor mange penge kan man tjene?

Der er ingen begrænsning for hvor meget du må sælge/tjene og vi håber du sælger så meget som muligt og tjener så mange penge som muligt.

Der er Licenslejere der tjener deres løn på at drive shoppen, og så er der licenslejere der bruger det som et godt supplement til deres normale løn, eller som er selvstændig i forvejen, og har tid i overskud i deres hverdag som de så bruger på shoppen.

Vi stiller ingen krav til omsætning.